

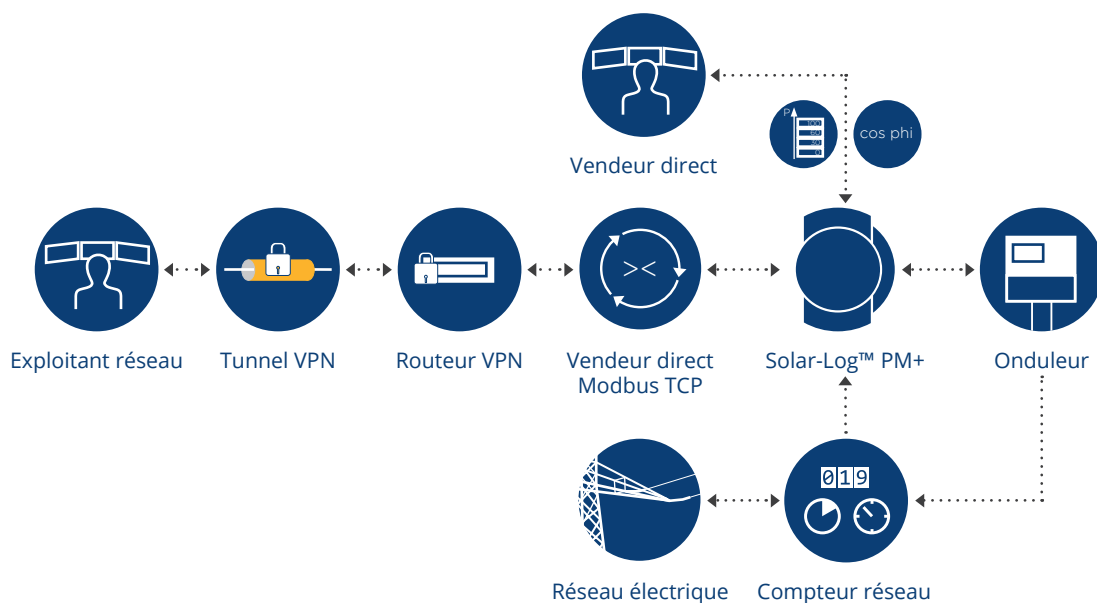
Interface de vente directe

Modbus TCP DPM

Depuis le 01.01.2016, la participation au marketing direct est devenue obligatoire pour les installations de puissance installée de plus de 100 kWp. Solare Datensysteme GmbH propose, pour toutes les sociétés de marketing direct des packs prêts à poser pour la connexion à des centrales virtuelles.

Avantages de la solution de marketing directe du Solar-Log™

- La solution de marketing direct qui comprend un Solar-Log™ PM+, un routeur VPN et une interface Modbus TCP DPM, sert à la communication avec la direction du marketing direct.
- La configuration individuelle du routeur VPN incluant le support technique à la mise en service, le test de fonctionnement et l'annonce d'achèvement font partie de la solution Solar-Log™ DPM.
- Les licences de marketing direct sont proposées contre paiement et étalonnées selon les niveaux de puissance.
- Les commandes de gestion du gestionnaire de réseau / société de marketing direct peuvent être analysées avec le Solar-Log™ PM+ et sur le portail Solar-Log WEB Enererst™. Le portail propose également d'autres fonctions de reporting.



Le Solar-Log™ PM+ réceptionne les signaux de commande de la société e marketing direct via l'interface Modbus TCP sur internet